

# Ben jij een commercieel sterke verbinder?

Kom dan bij *ons* werken.



## Commercieel- tender Manager (m/v)

Heb je zin om met een betrokken team samen te werken aan unieke nieuwbouw, renovatie, en onderhoud- projecten? Bij BIKbouw leggen we sterk de focus op de oplossingen voor onze klanten. Als commercieel-tendermanager ben jij het visitekaartje en de verbinder van BIK bouw. Je werkt aan een duurzame klantrelatie door de klant centraal te stellen. Je vindt het leuk om nieuwe netwerken aan te boren en bestaande netwerken te onderhouden. Dit geldt ook voor jouw interne netwerk van collega's. Je begeleidt en leidt tendertrajecten, bewaakt het proces en zorgt ervoor dat alle nodige input wordt vertaald naar de vraag van de opdrachtgever.

## Wie zoeken we?

*Jij bent:*

- pro-actief , ondernemend en overtuigend
- positief ingesteld
- resultaatgericht
- een teamspeler

Persoonlijke kernwoorden: Commercieel, Klantgericht

*Daarnaast bezit je over:*

- strategisch denkvermogen
- overtuigingskracht
- goed luistervermogen

## Je brengt het volgende met je mee:

- Een afgeronde MBO/HBO-opleiding in Bouwkunde of een vergelijkbaar niveau door ervaring.
- Ruime ervaring in een soortgelijke rol, met sterke vaardigheden in relevante bouwapplicaties en tools.
- Ook als je klaar bent voor een volgende stap ben je van harte welkom om te reageren.

- Uitstekende communicatieve vaardigheden en het vermogen om zowel zelfstandig als in teamverband te werken.
- Een eigen netwerk in de bouwsector (m.n. richting woningcorporaties) is mooi meegenomen

## Jouw uitdaging als commercieel-/ tender manager:

Als commercieel-/ tendermanager bij BIK bouw ben je verantwoordelijk voor het vertalen van de wens van de klant naar een plan van aanpak.

- Je signaleert ontwikkelingen bij de (potentiële) opdrachtgevers en bekijkt op welke manier BIK bouw hierop kan inspelen. Samen met collega's stel je mogelijke oplossingen voor.
- Je bent medeverantwoordelijk voor het opstellen en uitvoeren van het commercieel plan
- Je levert een bijdrage aan het behalen van de gezamenlijke doelstellingen uit het commercieel plan;
- Je hebt overleg met de directie met betrekking tot marktontwikkelingen en de orderintake. Je rapporteert rechtstreeks aan de directeur.
- Je bent gezond kritisch op de interne processen en je komt actief met verbetervoorstellen om onze dienstverlening te optimaliseren.
- Je zorgt ervoor dat projecten financieel haalbaar worden

*Een belangrijk onderdeel van jouw rol is tendermanagement:*

- Je coördineert en beoordeelt tenderdocumenten op haalbaarheid (juridisch, financieel en technisch)
- Je onderhoudt klantcontact en vertaalt de wens van de klant/gebruiker
- Je werkt nauw samen met en leidt projectteams om optimale oplossingen te waarborgen en bij te dragen aan succesvolle projectresultaten.
- Je schrijft en presenteert tenders- en het plan van aanpak

### **Wat maakt ons bedrijf zo bijzonder?**

Wij zijn een middelgrote aannemer, met leuke bikkels die zich vooral stort op bijzondere, innovatieve projecten. Denk aan transformatie, renovaties, en duurzame bouwprojecten waar ons hart een sprongetje van maakt. Vanaf het allereerste begin tot de oplevering zijn we betrokken en bewegen we mee met de klant. Bij BIK bouw zijn we praktisch ingesteld en staat de gezelligheid onderling voorop. Er heerst onderling dan ook een ontspannen en positieve sfeer. Tegelijkertijd werken we samen hard aan mooie dingen op een professionele manier. Bij ons is het niet alleen bouwen, maar ook bouwen aan jezelf. We vinden het belangrijk dat iedereen zich continue ontwikkelt en blijft groeien.

### **Wat hebben wij te bieden?**

- Dienstverband gericht op de lange termijn. Het is dus echt een structurele invulling.
- Aantrekkelijke arbeidsvoorwaarden, salaris afgestemd op leeftijd, ervaring en opleiding.
- Veel ruimte voor persoonlijke ontwikkeling, onder andere door middel van cursussen en persoonlijke begeleiding
- Uitstekende balans tussen werk en privé. Je krijgt veel vrijheid in je werk om jezelf goed te ontwikkelen.
- Auto, mobiel en laptop van de zaak.

### **Je bent enthousiast, wat nu?**

Stuur jou CV met motivatie naar [vacature@bikbouw.nl](mailto:vacature@bikbouw.nl). Wil je meer informatie over deze vacature of sollicitatieprocedure? Neem dan contact op met Gaby van Veen via de mail naar [g.vanveen@bikbouw.nl](mailto:g.vanveen@bikbouw.nl)

